

PRESSEINFORMATION

Seedmatch startet erstmals Crowdfunding von 200.000 Euro

- **Erstmals Crowdfunding für Startups über 100.000 Euro in Deutschland**
- **Neues Vertragsmodell optimiert für Anschlussfinanzierungen**
- **Protonet erstes Crowdfunding-Startup mit Fundingziel von 200.000 Euro**

Dresden/Hamburg, 26. November 2012 – Seedmatch startet diesen Donnerstag als erste Crowdfunding-Plattform für Startups eine Finanzierung mit einem Fundinglimit von 200.000 Euro und geht damit konsequent den nächsten Schritt. Damit wird erstmals die Grenze von 100.000 Euro überschritten, die durch die Prospektspflicht bedingt ist. Möglich macht dies ein neues Vertragsmodell, das zusammen mit Startups, Vertretern von Venture Capital Gesellschaften, Business Angels und Anwälten erarbeitet und optimiert wurde. Kernelemente sind neben der Fundingsumme über 100.000 Euro eine vereinfachte Anschlussfinanzierung und eine Exitbeteiligung für Investoren. Das Startup Protonet geht als First Mover diesen Schritt gemeinsam mit Seedmatch und hat sich zum Ziel gesetzt, insgesamt 200.000 Euro von der Crowd einzusammeln. Ab 29. November können sich private Investoren auf der Crowdfunding-Plattform Seedmatch ab 250 Euro an Protonet beteiligen.

Neues Vertragswerk bei Seedmatch

Um die Finanzierungen über 100.000 Euro zu ermöglichen, wird bei Seedmatch ein neues Vertragswerk eingeführt. Startups können so ohne aufwendige und kostenintensive Erstellung eines Verkaufsprospekts Summen über 100.000 Euro einsammeln. In der Vergangenheit haben diverse bei Seedmatch finanzierte Startups wie smarchive, BluePatent, life action und nextsocial bereits eine Anschlussfinanzierung durch Venture-Capital-Gesellschaften und andere institutionelle Kapitalgeber erhalten. Um diese zukünftig noch einfacher zu gestalten, wurde in den neuen Verträgen eine Verwässerungsklausel eingeführt. Die Investoren werden im Gegenzug vertraglich an einem Exit beteiligt. Wie schon mit dem alten Vertragswerk partizipieren Investoren bei Seedmatch weiterhin nach Auslaufen der Mindestvertragslaufzeit am Wertzuwachs der Startups.

Die Gründer profitieren von einer hohen Umsetzungsgeschwindigkeit beim Crowdfunding – weder ein aufwendiger Verkaufsprospekt nach dem Vermögensanlagengesetz noch eine Umwandlung in eine Aktiengesellschaft müssen gestemmt werden. Sie erhalten ein in sich konsistentes und skalierbares Finanzierungsmodell: Mit dem Vertragsmodell lassen sich die Beteiligungen individuell eingehen und von beiden Seiten am Ende auch wieder schrittweise individuell beenden. So kann der Investorenpool langsam "abgeschmolzen" werden, anstatt alle Beteiligten mit hohem Aufwand in einem Schritt herauslösen zu müssen. Dies bietet beiden Seiten größtmögliche Vertragsfreiheit, vor allem im Vergleich zu sonst üblichen und teilweise sehr restriktiven Venture-Capital-Verträgen. Für Gründer bleibt zudem weiterhin der Verwaltungsaufwand ihrer Investoren aufgrund effizienter Schnittstellen zum Steuerberater und der strukturierten Kommunikation über den Investor Relations Bereich bei Seedmatch gering.

Gründer erhalten bei Seedmatch Beteiligungskapital mit Eigenkapitalcharakter zur Umsetzung ihrer Geschäftsideen. Der Beteiligungsvertrag hat dabei statt der bisherigen stillen Gesellschaft nun die von der BaFin bescheinigte Form eines partiarischen Nachrangdarlehens. Dies gilt als eine der ältesten Beteiligungsformen in der Wirtschaft und fand bereits im alten Venedig Anwendung. Ein Unternehmen erhält mit Begründung einer Nachrangigkeit wirtschaftliches Eigenkapital. Auch das neue Vertragsmodell benötigt keine Lizenz, so dass keine zusätzlichen Kosten entstehen, die durch hohe Gebühren an anderer Stelle wieder finanziert werden müssten.

Anschlussfinanzierungen mit der Crowd

Das neue Vertragswerk ermöglicht nun auch weitere Finanzierungsrunden der Startups direkt bei Seedmatch. „Wir schaffen eine eigene, unabhängig von alten Industrien funktionierende und vor allem in sich kohärente Lösung“, erläutert Jens-Uwe Sauer, Gründer und Geschäftsführer von Seedmatch, die Bedeutung dieses Schritts. „Wenn die Crowd in der Seed-Finanzierungsrunde ins Risiko geht, sollte auch die Crowd die Chance bekommen, in den späteren weniger risikoreichen Finanzierungsrunden partizipieren zu dürfen“, so Sauer weiter. Damit revolutioniert Seedmatch Crowdfunding für Startups erneut und demokratisiert Risikokapital konsequent weiter.

Protonet revolutioniert den Cloud Computing Markt

Protonet entwickelt und baut leicht einzurichtende und einfach bedienbare Server für kleine und mittlere Unternehmen sowie Privathaushalte. Kunden erhalten ein autarkes soziales Netzwerk inklusive Datenmanagementsystem mitsamt der dafür notwendigen technischen Infrastruktur – der Protonet-Box. Damit werden sie unabhängig von großen Cloud-Anbietern und können ihre Daten sicher ablegen und selbst verwalten. Software und Hardware wird bei Protonet vollständig in Eigenregie entwickelt, wodurch eine Abstimmung beider Elemente perfektioniert wird. Selbst die Fachzeitschrift „t3n“ betont in der kommenden Ausgabe, dass „Protonet bei der Produktentwicklung eine Akribie an den Tag legt, die man sonst wohl nur von Apple kennt. Der ästhetisch ansprechende Server ist in jedem Detail genauestens durchdacht.“

Kunden erlangen mit Protonet ihre Informationshoheit und Datenkontrolle zurück und genießen höchstmögliche Datensicherheit. Weder das Datenvolumen noch die Nutzerzahl werden eingeschränkt. Alle wichtigen Funktionen verschiedenster Internetdienste stehen auf Basis eines eigenen Servers zur Verfügung, für dessen Einrichtung und Betrieb absolut keine IT-Kenntnisse notwendig sind.

Die lokal in Hamburg gefertigte Protonet-Box vereint massive Speicherkapazität von bis zu 16.000 GB und einen leistungsstarken WLAN-Router, mit dem man ein geschlossenes, internes WLAN-Netzwerk und ein zusätzliches zweites Gäste-WLAN erzeugen kann. Der Xeon-Hochleistungsprozessor arbeitet Dank einer eigens entwickelten Passivkühlung stromsparender und leiser als gängige Server. Auf der Protonet-Box ist eine eigens entwickelte, intuitive sowie erweiterbare Software mit einer browserbasierten Kollaborationsoberfläche installiert. Diese ist auf allen Endgeräten erreichbar.

Mit dem Kapital aus dem Crowdfunding (www.seedmatch.de/protonet) bei Seedmatch sollen die fortlaufende Produktentwicklung und die Vorbereitung der Serienproduktion finanziert werden. Darüber hinaus ist geplant, das Kapital für groß angelegte Marketing- und Vertriebsmaßnahmen sowie für den Aufbau von Vertriebspartnerschaften einzusetzen.

Über Seedmatch

Seedmatch (www.seedmatch.de) ist die erste und dynamischste Crowdfunding-Plattform für Startups in Deutschland. Crowdfunding für Startups ist ein neues Finanzierungsmodell für Risikokapital, bei dem eine Vielzahl von Privatpersonen bereits ab 250 Euro online Beteiligungen an jungen Unternehmen erwerben kann. Seit dem Launch im August 2011 wurden über Seedmatch bereits 26 junge Unternehmen erfolgreich finanziert und über 2,5 Millionen Euro für Startups zusammengetragen. Zuletzt sammelte das Startup Refined Investment in einer Rekordgeschwindigkeit von 52 Minuten 100.000 Euro ein. Seedmatch ist immer auf der Suche nach spannenden, zukunftsweisenden Unternehmen mit Kapitalbedarf. Gründerteams schicken ihre Bewerbung an startups@seedmatch.de.

(Zur Veröffentlichung freigegeben.)

Bild-Material & Fact Sheet

Die Pressemappe von Protonet mit Bilder und Fakten: <http://protonet.info/presse/Pressemappe.pdf>.

Logos und Fotos sowie das Fact Sheet zu Seedmatch: <http://www.seedmatch.de/presse>.

Kontakt Daten Protonet

Website: <http://www.protonet.info>

Profil bei Seedmatch: <http://www.seedmatch.de/protonet>

Ansprechpartner Presse: Thomas Reimers (thomas@protonet.info)

Telefon: +49 170 29 49 445

Pressekontakt bei Seedmatch

Peter Schmiedgen

Corporate Communications

Telefon: +49 351 31 40 556

Fax: +49 0351 31 40 557

Email: p.schmiedgen@seedmatch.de

Seedmatch® - Crowdfunding für Startups

Seedmatch GmbH, Altenzeller Str. 39, D-01069 Dresden

<http://www.seedmatch.de>

Geschäftsführung: Jens-Uwe Sauer

Handelsregister: Amtsgericht Dresden, HRB 27674

Email: info@seedmatch.de, Telefon: +49 351 31 40 555