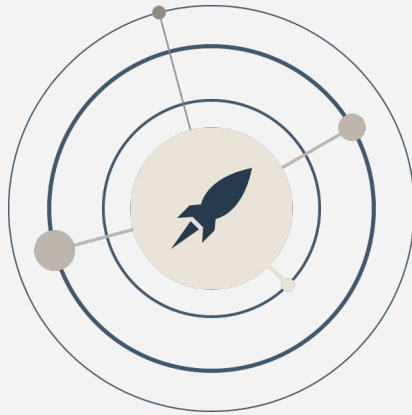




SEEDMATCH

Pitch Deck –
Leitfaden für
Unternehmen

seedmatch.de



Hinweis & Gliederung

Dieser Leitfaden soll bei der Erstellung eines Pitch Decks (Bewerbungspräsentation) lediglich als **Orientierung** dienen.

Bleiben Sie kreativ und frei, erzählen Sie eine Geschichte rund um Ihr Produkt oder Ihren Service, setzen Sie Grafiken und Tabellen ein und **überzeugen Sie mit eigenen Ideen.**

- | | | | |
|----|------------------------|----|----------------------------|
| 01 | Kurzbeschreibung | 06 | Team |
| 02 | Produkt & Kundennutzen | 07 | Finanzierung |
| 03 | Kunden und Markt | 08 | Crowdfunding bei Seedmatch |
| 04 | Geschäftsmodell | 09 | Abspann |
| 05 | Traction | | |

Kurzbeschreibung

01

Bringen Sie Ihre Idee knackig auf den Punkt

- Worum geht es?
- Wie formulieren Sie das in einem begeisternden knappen Slogan?

Produkt & Kundennutzen

02

Bieten Sie **ein Produkt oder einen Service** an?

Was sind **Nutzen und Mehrwert** für den Kunden?

Wie begeistern Sie damit die **Seedmatch-Crowd**?



Kunden & Markt

03

Wer sind Ihre Zielkunden?

- B2B/B2C?

Wie groß ist das Marktpotenzial?

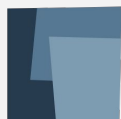
- National? International?

Wer sind Ihre Wettbewerber?

- Und was sind Ihre Alleinstellungsmerkmale?

Geschäftsmodell

04



Wie skalierbar ist Ihr Geschäftsmodell?

Voraussetzung für schnelles Wachstum



Wie verdienen Sie Geld?

z. B. Freemium, Abo-Modell,
Software-as-a-Service-Lösung,
Marktplatz, Einzel- / Großhandel, usw.



Traction

05

Erreichte Ziele

- KPIs
- Proof of Concept
- Product / Market Fit

Geplante Ziele

- Roadmap
- Milestones

Team

06

Stellen Sie uns Ihr (Kern-)Team mit Funktionen und Bildern vor.

- Konkrete Erfahrungen
- Erworbene Kompetenzen
- Erfolgreiche Gründungen / Projekte

Wie gut sind Sie vernetzt?

Welche Partner und Unterstützer finden sich in Ihrem Netzwerk?



Finanzierung 07

Bisherige Finanzierung

- Investitionssumme und Verwendung
- Gesellschafter und Anteilsverhältnisse

Aktueller Kapitalbedarf

- Benötigtes Kapital und Verwendung

Zukünftiger Gesamtkapitalbedarf

- Benötigte Finanzmittel
- Geplanter Break-even (falls noch nicht erreicht)

Warum Crowdfunding? 08

Warum Seedmatch?

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden?



Abspann

09

Bitte vergessen Sie am Ende Ihres Pitch Decks nicht die folgenden Angaben zu Ihrem Unternehmen:

- Ansprechpartner
- Kontaktdaten
- Rechtsform, Sitz, Gründungsjahr und HRB

finanzierung@seedmatch.de

SEEDMATCH

OneCrowd Loans GmbH
Käthe-Kollwitz-Ufer 79
D-01309 Dresden

finanzierung@seedmatch.de
+49 351 317765-60

Geschäftsführung:
Johannes Ranscht, Stefan Flinspach
HRB 27674, AG Dresden

www.seedmatch.de
blog.seedmatch.de

